



GIM - Smart geo insights – Business Development Manager / New Business

Op zoek naar een...

Business Development Manager, die verantwoordelijk is voor het uitbreiden van ons klantenbestand en het realiseren van groei. Je richt je vooral op de verkoop van onze oplossing voor het uitvoeren en controleren van bestekken/raamovereenkomsten. De samenwerkingstool voor overheden samen met hun aannemers. Daarnaast introduceer je waar relevant ook [GaiaBuilder](#) en [SaveBelow](#) bij klanten en prospects.

Je bent continu in gesprek met nieuwe relaties, signaleert kansen in de markt en weet complexe oplossingen helder en overtuigend te presenteren. Je bouwt een sterke pipeline op en begeleidt prospects van eerste contact tot succesvolle deal.

Wat ga je doen?

- Actief benaderen van nieuwe klanten en marktkansen identificeren
- Je bent dé sales afdeling, bij groei ga je junior sales aansturen
- Opbouwen van een sterke commerciële pipeline
- Presenteren en demonstreren van Bestekchecker aan prospects
- Signaleren van aanvullende kansen voor GaiaBuilder
- Onderhouden van contact met beslissers binnen overheid, nuts/telecom en infra
- Opstellen van commerciële voorstellen en offertes
- Samenwerken met marketing, productowners om marktinzichten te vertalen naar groei
- Vertegenwoordigen van Merkator op events, beurzen en netwerkbijeenkomsten
- Maandelijks sparren met je collega sales in België

Jouw profiel:

- Minimaal 3 jaar ervaring in een commerciële rol gericht op new business
- Sterk in het leggen van nieuwe contacten en creëren van commerciële kansen
- Resultaatgericht en zelfstandig
- Affiniteit met software, AI, geo/data of digitalisering
- Ervaring binnen gemeentelijke overheden
- Ervaring binnen infra, nuts en telecom is een pré
- Uitstekende communicatieve vaardigheden
- Ondernemende mindset en energieke persoonlijkheid

Wat bieden wij?

- Werken bij een innovatieve en groeiende organisatie
- Veel ruimte voor ondernemerschap en eigen initiatief
- Een rol met directe impact op de groei van onze producten
- Marktconform salaris met aantrekkelijke bonusregeling
- Laptop, telefoon en mobiliteitsregeling /leaseauto
- Flexibele werkomgeving en hybride werken
- Enthousiast team met korte lijnen en veel ambitie

<http://www.gim.be>